Fra ide til inntekt.
En matdestinasjon på Helgeland.

TIL ELISE FRA MARIUS

FRA BEITE TIL BORD

KULINARISK AKADEMI
KA
MATHALLEN OSLO
Kokkelandslaget
Bocuse d'Or
NORGE
Oro
Oro Restaurant
TO ROM OG KJØKKEN
vin brasseri bar
Onda
ECOLE HOTELIERE
LAUSANNE
HAGA GOLF KLUBB
MICHELIN STAR
BRITANNIA HOTEL
worldskills

Vår visjon

Til Elise skal matinteresserte i Norge og Verden ønske å besøke

Fra Beite til Bord

Vi bringer matopplevelsen til der råvarene gror på landet, og ikke omvendt.

Vi skal skape en matdestinasjon på Helgeland.

Et team, suksess kriterier

1. Kunnskap om bransjen (mat og drikke),drift, likviditet og økonomi.
2. Nettverk rundt seg som kan bistå og hjelpe/ arbeidene styre.
3. Utskarpen bygd.
4. Tørre å holde på sin ide og levere det man har tro på.
5. Digitale løsninger = effektivitet og bedre tid.
6. Spørre etter tilbakemeldinger, men sortere ut hva man skal høre på.
7. Ikke gjøre alt; eks drive egen gård.

Raske erfaringspunkter så langt.

Smart/ Ikke fult så smart.

Smart:

- Lokasjon.
- Tørre å være annerledes og ha tro på sin ide.
- Markedsføring via SOME.
- Riktig styre.
- Aldri gi opp.
- Aldri ha dårlig dag samtidig.
- Booke ut fra kapasitet på personal, ikke lokalet.
- Støttende arbeidsgiver (Kulinarisk Akademi).

Ikke smart:

- Selge/tilby alt:
  - Innhouse
    - Ulike produkter
    - Frokost/lunsj/middag/bar
  - Catering
    - Selskaper
    - Hyttepakke
- Være redd for å ta fri.
- Full bookingkalender fra dag 1.
- Å være redd for å delegere oppgaver og ansette flere fra start.

Takk for meg.

Etablerer-service

Kurs og tiltak for økt entreprenørskap

Rana Utviklingsselskap

Veiledning og personligrådgivning

Etablererkurs vår og høst

Gründerkultur

Førstelinjenettverk i kommuner Indre Helgeland

Rana
Utviklingsselskap

Målgruppe

Målgruppen til EtablerService er personer og bedrifter med **ideer, bedrifter i en tidligfase** samt **eksisterende bedrifter.**

Tilbudet er bransjenøytralt og kostnadsfritt .

Rana Utviklingsselskap

Rana Utviklingsselskap

Veiledning

- Sparringspartner
- Forretningsutvikling
- Markedskartlegging og analyse
- Økonomi, kalkulering og budsjettering
- Finansieringsstruktur (Ek, Bank, IN, Investorer)
- Driftsform, organisering og stiftelse av selskap
- Nettverk, kobler opp mot, banker, Skatt Nord, mentorer og innovasjonsmiljøene.
- Strategiutvikling og endring av selskapsform.
- Infrastruktur, tomter og eiendom
- Påvirke rammebetingelser

Rana
Utviklingsselskap

Gründerplasser

- Tilgang til gratis kontorplass i 3 mnd.
- Veiledning og mentoren
- Nettverk og tilgang på relevante verktøy
- Ukentlige møter
- Tilgang til Væxt Helgeland miljøet
- Arrangement, lunsjer og seminarer

Rana Utviklingsselskap

Etablererkurs

Fra ide til virkelighet - vurder potensialet i din ide!

Etablererkurset består av tre samlinger à to dager og avsluttes med en pitch.

- Forretningsutvikling og markedsfokus
- Veiledning , mentoring og nettverk
- Personlig utvikling

Påmelding til vårens kurs på mail: annfrid@ru.no

Rana Utviklingsselskap

https://www.facebook.com/ranautviklingsselskap/videos/2328539454128523/

GRÜNDERUKA HELGELAND

KULTUR FOR NYTENKNING

Gründeruken har som hovedformål å fremme innovasjonsaktiviteten på Helgeland med fokus på kunnskap, inspirasjon og nettverksbygging.

1000 stk

GRÜNDERUKA HELGELAND

https://www.facebook.com/GrunderukaHelgeland/videos/325207901395036/

Rana Utviklingsselskap

CO-WORKING SPACE

Innovative gründere og bedrifter

Kontorfelleskapet VÆXT Mo i Rana består av både lukkede kontorer og åpent kontorlandskap for drop-in.

Våre leietakere er en miks av etablerte bedrifter og gründerspirer som jobber med etableringsfasen.

I tillegg er det lunsj kl 11:30 fast hver dag, hvor alle er velkommen til å delta i spennende samtaler og bygge nettverk med de ulike bedriftene som sitter her.

Rana Utviklingsselskap

EtablererService

Annfrid Olsen
annfrid@ru.no
90 75 33 22

FB: Rana Utviklingsselskap
Web: www.ru.no

Rana Utviklingsselskap